

Контент-план для ленты на 6 месяцев

Памятка к видам контента



Продающий



Тематический (полезный)



Личный



Репутационный



Вовлекающий

**данная таблица имеет рекомендательный характер. Вы должны понимать, что все зависит от ниши, особенности продукта и готовность раскрывать личный бренд. Здесь Вы можете черпать идеи в любом порядке и вдохновляться на создание своих эффективных публикаций*

Месяц	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота	Воскресенье
1 месяц	Пост-знакомство		Пост-повод		Пост-список по вашей теме		Отзыв клиента
		Розыгрыш продукта		3 причины, почему я выбрал(а)эту нишу		Пост Приглашение на первый простой шаг	
		Пост с призывом узнать детали	Разбор ситуации клиента		Пост-опрос		Что меня вдохновляет
	Подборка советов			Полезно-продающий пост		Лайф-хаки с вашим продуктом	
2 месяц	Что я делаю, чтобы совершенствоваться		Акционное предложение	Факты из вашей ниши	Ваше обучение		Загадка
		Пост-инструкция				Факты обо мне	
			Формула AIDA		Шок-контент		Мнение экспертов
	Прдтверждение вашего качества/экспертности		Что для меня важно в жизни/карьере?		Формула QUEST		

Месяц	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота	Воскресенье
3 месяц		Мои ошибки, о которых я жалею		Призыв на бесплатную консультацию	Интересный случай из практики		Мифы в вашей сфере
			Комплексное предложение (набор/комплект)			Мои слабости	
	Формула ЦЭВД		Интрига		Способы решить проблему в домашних условиях		
		Ответы на частые вопросы		С какими проблемами вы сталкиваетесь при ведении страницы	Интерактив		Формула PMPHS

4 месяц		Планы и цели на будущее		Подборка ТОП продуктов			Игра
	Важные новости в нише	Продажа через выгоду для клиента		Полезные подборки (кино/книги)		Ваш отзыв о чем-то (отдыхе/фильме/ресторане)	
			Закулисье вашей деятельности		Призыв на диагностику проблемы клиента	Обзор места работы	
		Ваши достижения в профессии	Самый сложный случай в профессии	Продающий пост с прямым предложением			3 главные ошибки в теме

Месяц	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота	Воскресенье
5 месяц	Рекомендации в теме	Спецпредложение 1+1=3	Мои ритуалы (красоты/ЗОЖа и тд)		Пост с гарантиями, которые вы даете		Миф/разоблачение
			Необычный обзор товара			Мои страхи	
		Тренды/мода в нише		Процесс работы с командой	Сезонные скидки		
		Мои принципы в работе	Продажа через проблему клиента	Детальнее про компетенции членов команды		Закупка товара/подготовка к оказанию услуг	
6 месяц		Формула До-После-Мост	Мои наблюдение о происходящем		До/после		О нас в СМИ
	Ожидание/реальность			Польза/вред в нише		Мои секреты	Продажа через преимущество
			Обзор новинок (товаров/услуг)		А вы знали, что...		
		Самый смешной случай в профессии		Профессиональный юмор	Продажа через триггер дефицита		Важные правила, чтобы избежать проблему X