



СИЛА
ЛИЧНОСТИ

МИХАИЛ
ХРИСТОСЕНКО

ГАЙД

ТОП 7 правил победителей

Принципы миллионеров

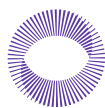
ТОП-7 ПРАВИЛ ПОБЕДИТЕЛЕЙ.
ПРИНЦИПЫ МИЛЛИОНЕРОВ



Решительно приветствую, друзья!

Будущее зависит от того, какие
решения мы принимали в прошлом
и принимаем сейчас





Есть два варианта действий:

Засунуть голову в песок и дёрнуть стоп-кран, что с большой вероятностью приведёт нас к тому, что будем завтра сидеть с голой ж**** в холодной луже



Наоборот собраться, активизироваться и начать предпринимать, чтобы выйти с плюсом



Выбирать, конечно, вам. Но прежде чем пороть горячку или выбрать вариант действий, нужно успокоиться. Сохранить трезвое отношение к происходящему вокруг.

Есть адекватные действия, которые приводят к результату.

Наша задача — найти их в конкретных жизненных условиях.



Правило № 1. Адекватность

Когда мы паникуем, то не можем принимать адекватные решения.

А со спокойной, хладнокровной и рассудительной головой вы примите здоровое решение, даже если ситуация кажется очень сложной.

Адекватность — главная причина результата в жизни: в деньгах, в отношениях, в здоровье и т.д. Если вас не устраивают какие-то аспекты — вопрос к адекватности: где-то есть неадекватность в решениях или поведении.



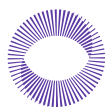


Наша задача — поднять адекватность, чтобы легко справиться с текущими событиями. Как это сделать?

1 Перестаньте смотреть то, что говорят и пишут. У этого есть цель — повлиять на ваше мнение, дестабилизировать его и заставить вас делать то, что для вас невыгодно. Воспринимайте лишь факты и события, а затем реагируйте на них. Есть действие — есть реакция.

2 Всё, что происходит: санкции, запреты, валютные ограничения и т.д. — адекватны текущему контексту. Не переживайте о пустом.

Жизнь без «Рексоны», «Старбакса», «Доместоса», «Макдоналдса» и акулы из «Икеи» не так уж и плоха. Вообще плевать на это. Минус лишний раздражитель.



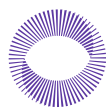
Правило № 2. Газ в пол!

Предприниматель получает свои высокие доходы за то, что предпринимает — придумывает какую-то адекватную эффективную реакцию на происходящее.

Есть хороший пример из книги «Технология жизни. Книга для героев» В.К. Тарасова.

// *Представьте, что вы в середине полного битком автобуса и нужно выйти на ближайшей остановке. Пройти к выходу невозможно, никто не подвинется. Автобус резко тормозит, все люди шатаются — и освобождается пространство, чтобы проскочить к выходу. Если так произойдет еще раз, то в конечном итоге вы выйдете на своей остановке.*

Важно, чтобы что-то происходило и мы на это адекватно реагировали, а каждая жизненная встряска была толчком к действиям к своей цели.



Правило № 3. Перестройка

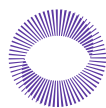
Если мы сегодня перестраиваемся под текущие реалии, то это улучшает наше настоящее и будущее. Это касается всех.

Горизонт планирования обычных людей — максимум год вперёд. В кризисных условиях этот горизонт сокращается до ближайшей недели или даже дня.

Это значит, что нужно скорректировать свои продукты, услуги и предложения с учётом этих реалий.

Например: сделать какие-то антикризисные предложения, объединить что-то в комплекты, добавить скидки, провести распродажи и т.п.





Здесь тоже есть два пути развития событий:

1

Замирать и добровольно привести себя в финансовую задницу



2

Действовать, пробовать и подбирать варианты, чтобы нащупать удачную комбинацию



Научитесь правильно доносить ценность себя, продукта или услуги до людей. Тогда вопроса стоимости не возникнет.



Правило № 4. Поменять линзы в очках



Сейчас самый главный фактор стабильности, финансового, материального положения — мышление и адекватность принятия решений. Мышление первично, оно определяет результаты.

Есть мир — такой, какой он есть. Это «действительность».

Она едина для всех и в ней происходят факты: курс доллара, «Зара» закрылась и т.д.



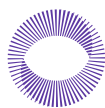
У каждого человека есть своё восприятие действительности, которое формирует его реальность. Это восприятие зависит от детских психотравм, мышления, настроения и пр.

Если упростить — мы ходим в цветных очках. Кто-то ходит в «розовых очках» и видит вокруг позитив, а кто-то — в коричневых и видит соответственно. Затем эта информация попадает в мышление, и человек уверен, что мир именно такой, каким он его видит. Мир один, но воспринимаем мы его по-разному через призму «очков».

Как всегда есть выбор:

- заострять внимание на негативных вещах
- сфокусироваться на возможностях и позитиве

**Существует такая формула:
где внимание — то и растёт.**



Правило № 5. Замечайте хорошее

В любое нестабильное время число возможностей кратно возрастает. Вопрос в том — увидим ли мы их или нет. На это влияет наш фокус внимания: если мы будем сфокусированы на хорошем и на поисках возможностей, то мы их увидим даже в непростой ситуации.

Что хорошего можно увидеть в текущей кризисной ситуации?

О каких возможностях идёт речь?

- больше уделять времени друзьям, проводить семейные вечера
- развивать человеческие ценности: дружбу, любовь, заботу, поддержку
- пополнить копилку воспоминаний счастливыми моментами

ТОП-7 ПРАВИЛ ПОБЕДИТЕЛЕЙ. ПРИНЦИПЫ МИЛЛИОНЕРОВ



Все материальные ограничения направляют наше внимание друг к другу, чтобы мы стали внимательнее и счастливее. Вечер, проведённый в глубоком искреннем общении с близкими намного дороже, чем какие-то штаны из «Зары».

Так что есть возможность развивать личность и духовную сторону, а не упираться в материальное потребление.





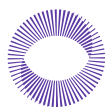
Правило № 6. Внимательно смотреть и анализировать



Также возможности заключаются в новых нишах, которые освобождаются от иностранной конкуренции. Можете предложить то, что нужно людям? Чувствуете спрос и потребность? Действуйте!

Ошибка — внушать себе и другим, что у людей нет денег и никто не будет покупать. Если вы в это поверите, то наденете «очки», которые покажут вам подтверждение этой точки зрения. А это очень быстро приведёт вас к собственным проблемам.

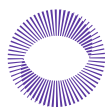
ТОП-7 ПРАВИЛ ПОБЕДИТЕЛЕЙ. ПРИНЦИПЫ МИЛЛИОНЕРОВ



Другой вариант — открыть глаза и посмотреть непредвзято вокруг: как люди живут, о чём разговаривают в кафешках, что делают, где тратят деньги. Они ведут себя абсолютно как обычно. Для нас это хороший знак — коммерческая жизнь, покупательская активность сохраняются. Вопрос лишь в том, чтобы сохранить здравый смысл и начать предпринимать.

Мышление определяет действия, а действия определяют результат. Если у нас будут ошибки и проблемы с мышлением, то будут тупиковые действия и плохие результаты.



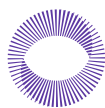


Правило № 7. Не откладывать актуальные действия на слишком потом

Затыки и блоки в мышлении создают дискомфорт. Нам неловко предложить себя рынку, попросить повышения у работодателя. Неудобно шубу в трусы заправлять. Другие люди заинтересованы не меньше в ваших навыках и компетенциях. Это важно понять.

Работа с мышлением – не справка, чтобы сейчас сидеть на месте и ничего не предпринимать. Если вам хочется пострадать – значит не настолько все плохо.

Многие живут в концепции «или, или»: или хорошая карьера, или налаженные семейные отношения. Выбирать можно бесконечно долго.



А кто такой предприниматель? Он мыслит категориями «и, и»: и семья, и деньги, и всё остальное. И то, и другое ему надо.

Предприниматель — это способ жизни. Человек изобретает, придумывает, а не страдает.

И я вас призываю к тому, чтобы даже в такое смутное время предпринимать!

Выбрать второй вариант действий:
собраться и активизироваться, чтобы
выйти победителем.

